



中小企業は、他ができないことをやるのが重要です。

マイスター・コンサルタンツ株式会社 代表

こ い け こう じ
小池 浩二 氏

profile 国際公認経営コンサルティング協議会 認定CMC。中小企業専門の経営コンサルタントとして平成9年4月神奈川県横浜市にて創業。実践に基づいた中小企業成長戦略のシステムづくりを旨とし、これまで経営診断・経営顧問・研修等で1,000社以上に関わる。中小企業の第一義は『継続して栄える事』と考え、継承イズムを身上にしている。平成17年9月に出版した『なぜ、会社がうまくいかないか?』は有隣堂横浜西口店にて発売以来、7週連続ベスト3に入るベストセラー。又、平成23年1月に出版した『プレイングマネージャーの仕事術』は三省堂有楽町店、三省堂神保町本店、リブロ本店、丸善名古屋栄町店、有隣堂横浜西口店にてビジネス書ベストセラーの1位となり、全国でベストセラーになる。日本商工会議所専任講師として全国各地の商工会議所、中小企業団体中央会や各団体、企業での講演活動も積極的に行っている。2016年には、中小企業経営の基礎力アップの為の専門動画チャンネルとして小池浩二の経営.TVを立ち上げ予定。URL:<http://www.m-a-n.biz>

今は、日本が真似する国がない。

マイスター・コンサルタンツ株式会社 代表

小池浩一氏



● 来月号から掲載をお願いする小池先生に、今日はお話を伺いたいと思います。「中小企業が健全に成長する問題解決」をテーマにお書き頂けるとか。

そうですね。中小企業は小さなマーケットでシェアを大きく取っていくことが求められています。大企業も業界でトップマークに入らないと生き残れないでの、吸収合併が進んでいますね。中小企業は、他ができることがありますね。地元でも、そういう視点で頑張っている企業がたくさんあります。年商だけ見ると小さいが、マーケットシェアで見るところすごい。そういう事例を織り交ぜてお伝えしたいです。

● おつしやるとおりですね。身近な例をとりあげて頂ければ納得できますね。

経営の原理原則は大切です。それにプラスして今何が必要かという視点を交ぜてやりたいです。世の中は劇的に変わっています。地方は高齢化もあってマーケットが縮小していて、地方企業はどんどん首都圏に出てきています。典型的なのは銀行です。中小企業は地域密着型でやってきましたが、地域に人がいなくなると成立しない。会社の経営

方法だけでなく、仕事のやり方も大きく変わってきますから、社員さんも変わらないと社会から置いていかないといけないです。

● 示唆に富むお話を期待しています。小池先生は、中小企業の経営「コンサルタント」というお仕事はどういうきっかけで始められたのですか。

そもそも大企業には興味がなかったんです。出身は福岡県久留米市。福岡市はあかぬけているけど、久留米はもともと農業地域なんで泥臭い。実家は、米を作つて牛を飼う酪農業でした。私は牛の乳で育つたので体が強いのかな。父親は、私が3歳の時、交通事故で亡くなりました。

● それは衝撃でしたね。

ええ。僕は男兄弟3人の末っ子。(働き手が亡くなり)牛の世話はもうできないので手放して、お金がないけど、母は何とか大学まで出してあげたいと言つて。米は食べる分はあるわけですけど、米だけじゃ学校に行けない。交通遺児育英会等の奨学金を借りて行かせて頂いた。大学生になると、交通遺児育英会奨学生として、同じ境遇の高校生・中学

生の面倒を見る活動をしていました。募金活動や、交通事故だけでなく炭鉱事故とかの災害に遭った人たちへの家庭訪問等です。仕事のきっかけは、この育英会活動を通じて、一般的に弱者といわれた自分達より、弱者の中の弱者がたくさん存在すると思ったのが原点です。仕事といううの役に立てる仕事に就きたかった。高校生の時は料理人に、大学生の入学当時はツアーコンダクターつていいなと思ってたけど、真面目に考えて、新聞記者。でも、頭がついでいない(笑)。就職活動でいろいろ調べて、経営コンサルタントという仕事があると知つて、面白そ�だ。

● コンサルタント会社に就職されたのですか。

ええ、10年近く働かせて頂きました。福岡で入社して、東京に事務所を開くからと転勤。当時、東京は嫌いだったんです。新宿とか池袋とか奥かつたし(笑)、人は多いし。住みたくない。横浜はベイブリッジができる博覧会があつて、地方から見るとバラダイスみたいに思えた。東京まで25分なら近いと思って、中区の阪東橋に住みました。東京から横浜へ行くのに東海道線と京浜東北線があって、「なんで2つあるんだ?」って、最初はそんなものです。今は保土ヶ谷区の新桜ヶ丘に住んでいます。

● ゴルフ練習場の近くですね。いい所ですね。近くに甘納豆屋さんがあるって。

よくご存じですね(笑)。横浜で子どもたちも生まれて、育つて、ずっと横浜。ほかに引っ越す気はないです。

それで平成9年に、中区不老町の文化体育館の裏に事務所を構えて独立しました。何の実績もないのに事務所を借りられてありがたかったです。活動エリアが広がつて、今のコンサルティング本部

は東京の五反田ですけど、横浜東口にも事務所があつて、活動の5分の2は神奈川。

● 当時はコンサルタントって今ほどメジャーではなかつたですね。

そうですね、大前研一さんとかがテレビに出でてからですね。僕はコンサルタントって嫌いなほうで、うさんくさい(笑)。そう見られやすいのを、船井幸雄さんが自社を公開企業に成長させ、一般業種と同じ産業レベルまで引き上げたのがすごい。

● 先見の明がありましたね。今もお忙しいと思いますが、休みは取れますか?どんなふうにすごされますか。

ゴルフ練習場がね、家から2分くらい。ちょっと時間があるとゴルフバッグ背負つてちょっとこつと行けちゃう(笑)。そこは行列ができるゴルフ練習場で(経営が)勉強になります。有名人がいっぱい来る。麻生元総理がお付を2人従えてきたり、池田勇太さんが来てトークショーと実技訓練したり。(引っ越し当时、ゴルフ場の鉄塔で電波障害でテレビが映らなくて、「あのゴルフ練習場はだめじやないか」と言つていたのが、いつの間にか、そこに通つている(笑)。新桜ヶ丘は横浜では標高が高い所で、気温が低いときは、関内あたりで雨なのが雪になつていて。電車は通つていないです。実は地下には貨物線が通つているんですけど、乗れない(笑)。

● お仕事には電車通勤?

ええ、朝、4時くらいには起きちゃうので、まだバスが通つてない。東戸塚駅まで歩くんです。40分くらい。東京の事務所に6時15分くらいに着いています。始発はけつこう混んでいます。最近皆さん朝型になっていますね。

● 残業できない方も多いですからね。照明切られたり。そのとおりです。朝早く行くしかない。(見ていくと)面白いですよ。今日が23日としたら、22日が

頂ければ納得できますね。

経営の原理原則は大切です。それにプラスして今何が必要かという視点を交ぜてやりたいです。世の中は劇的に変わっています。地方は高齢化もあってマーケットが縮小していて、地方企業はどんどん首都圏に出てきています。典型的なのは銀行です。中小企業は地域密着型でやってきましたが、地域に人がいなくなると成立しない。会社の経営

かつたですね。

そうですね、大前研一さんとかがテレビに出でてからですね。僕はコンサルタントって嫌いなほうで、うさんくさい(笑)。そう見られやすいのを、船井幸雄さんが自社を公開企業に成長させ、一般業種と同じ産業レベルまで引き上げたのがすごい。

● 先見の明がありましたね。今もお忙しいと思いますが、休みは取れますか?どんなふうにすごされますか。

ゴルフ練習場がね、家から2分くらい。ちょっと時間があるとゴルフバッグ背負つてちょっとこつと行けちゃう(笑)。そこは行列ができるゴルフ練習場で(経営が)勉強になります。有名人がいっぱい来る。麻生元総理がお付を2人従えてきたり、池田勇太さんが来てトークショーと実技訓練したり。(引っ越し当时、ゴルフ場の鉄塔で電波障害で

テレビが映らなくて、「あのゴルフ練習場はだめじやないか」と言つていたのが、いつの間にか、そこに

通つている(笑)。新桜ヶ丘は横浜では標高が高い

所で、気温が低いときは、関内あたりで雨なのが雪になつていて。電車は通つていないです。実は地下には

貨物線が通つているんですけど、乗れない(笑)。

● お仕事には電車通勤?

ええ、朝、4時くらいには起きちゃうので、まだバスが通つてない。東戸塚駅まで歩くんです。40分くらい。東京の事務所に6時15分くらいに着いています。始発はけつこう混んでいます。最近皆さん朝型になっていますね。

● 残業できない方も多いですからね。照明切られたり。そのとおりです。朝早く行くしかない。(見ていくと)

面白ですよ。今日が23日としたら、22日が

終わつた人と、23日が始まるとしている人が交叉する時間帯。今は休みもバラバラになって、今日は水曜だから、水曜休みの不動産業の方が多い感じに(酔つて朝帰り)。

● 働き方、仕事のやり方は変わってますね。

働き方も、労働人口が抜本的に足りないので、外國の方や高齢者、女性の進出はありますが、それ以上に、ロボットやコンピュータが(導入され)人間の仕事を奪つていくわけです。横浜西口の「GU」というユニクロの子会社ではレジに人がいない。駐車場みたいに、自分で精算しますがお客様は何も困らない。人員をカットしてもお客様が困らないようにコンピュータがやってくれる。

● ハウステンボスのホテルでもフロントがロボットになり、未来っぽくていいなと思いますが、我々の生活に直結するのですね。

そうです、人間が便利な世の中になればなるほど、人間の仕事が奪われていく。そういうことにも気づいて、いろんな事を勉強して対応していくしかない

といけない。

経済産業省が「社会人基礎力」というのを教育の視点として訴えている。子どもの数が減つていて競争しなくても生きていけるようになつてきた。子供の数が多い家庭のおかげは大皿に盛つて競争になつていて、今は子供の数が少ないので、自分自身に盛られていて争いをしない。悪いわけではないけれど、21世紀で働くにはそれではまずい。

● 実際には争いますからね。

「社会人基礎力」に3つのポイントがあつて、1つ目は「前に踏み出す力」。今の若い人は、SNSとかで自分の思っている、感じている事をストレートに言つたら仲間外れにされるので、みんなと同調している振りをしながら対応しています。会社の中でも若い社員さんだけで話し合いをすると、それ

ぞれが言つている良い所だけ取つて組み合わせてしまつ。テストの解答みたいな答えしか出でてこない。それでは社会人になつた時まずい。

2つ目は「考え方抜く力」。今は正解がない時代。

明治維新の頃はイギリスやドイツを、第二次大戦後はアメリカを真似すれば良かった。今は、日本が真似する国がない。逆に日本は、課題先進国家で、先進国の課題を最初に解決しなければならないに事務所を借りられてありがたかったです。活動エリアが広がつて、今のコンサルティング本部

に甘納豆屋さんがあるって。

よくご存じですね(笑)。横浜で子どもたちも生まれて、育つて、ずっと横浜。ほかに引っ越す気はないです。

それで平成9年に、中区不老町の文化体育館の裏に事務所を構えて独立しました。何の実績もないのに事務所を借りられてありがたかったです。活動エリアが広がつて、今のコンサルティング本部

に甘納豆屋さんがあるって。

よくご存じですね(笑)。横浜で子どもたちも生まれて、育つて、ずっと横浜。ほかに引っ越す気はないです。</